

Kreativ und kompetent in die Zukunft

Unser Klient, ein führender Automobilzulieferer im Großraum Stuttgart, sucht für seinen Bereich Vertrieb und Marketing Pkw einen engagierten und begeisterungsfähigen

Account-Manager m/w

Ihre Aufgaben:

- Vertriebsseitige Betreuung des Kunden
- Projektarbeit von Akquisition bis Serienanlauf, Mitarbeit in Simultaneous-Engineering-Teams und Claim Management
- Unterstützung und Zusammenarbeit mit den Vertriebsorganisationen
- Ausarbeiten von Angeboten bei Neuprojekten und Änderungen
- Betreuen des bestehenden Seriengeschäftes
- Mitarbeit bei der strategischen und operativen Vertriebsplanung
- Mitarbeit bei Preisverhandlungen, Lieferverträge, Planungsaufgaben etc.
- Bereitschaft zur Übernahme von Sonderaufgaben

Ihr Profil:

- Studium Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder ähnliches Studium mit technischem Verständnis
- Idealerweise Berufserfahrung im internationalen Vertrieb
- Kenntnisse der Projektabläufe in der Automobilindustrie
- Durchsetzungsvermögen gegenüber internen und externen Partnern
- Verhandlungsgeschick
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift, ggf. Zweitsprache Französisch

Bitte nehmen Sie Kontakt mit Ihrer persönlichen Beraterin, Frau Heidi Bergner, auf, die gern weitere Einzelheiten zu dieser interessanten Aufgabe mit Ihnen bespricht. Die entsprechende Diskretion ist selbstverständlich – Sperrvermerke werden strikt beachtet.