

Stellenangebot

Beim Kunden zuhause

Unser Klient – ein innovativer, international ausgerichteter Hersteller elektrischer Antriebssysteme – entwickelt, produziert und vertreibt kundenspezifische Antriebs-lösungen für vielfältige Anwendungen. Der Stammsitz des typisch mittelständischen Unternehmens befindet sich im südwestlichen Baden-Württemberg.

Aktive Marktbearbeitung und technische Beratung auf anspruchsvollem Niveau sind die Basis für das zukünftige Wachstum unseres Auftraggebers. Deshalb suchen wir Sie, den technisch versierten und überzeugungsfähigen (m/w)

Vertriebsingenieur im Außendienst

– Region Bayern, Österreich, Ost-Schweiz –
– Schwerpunkt Antriebstechnik / Automatisierung –

Ihre Hauptaufgaben:

- Betreuung unserer Stammkunden in definierten Gebieten (In- und Ausland)
- Akquisition von Neukunden
- Selbständige Bearbeitung von Projekten, inkl. Koordination der kundenspezifischen Anpassungen von Antrieben mit der Entwicklung
- Mitarbeit bei Marketing und Messen

Das fachliche und persönliche Wunschprofil:

- Abgeschlossenes technisches (Fach-)Hochschulstudium oder vergleichbare, in der Praxis erworbene Fähigkeiten
- Mehrjährige Erfahrungen im Vertrieb, bevorzugt in der Antriebstechnik / Automatisierung, mindestens jedoch in artverwandten Branchen
- Engagement, Initiative, Flexibilität
- Ganzheitliches Denken vom Kundenproblem zur technischen Lösung
- Souveräner Auftritt nach außen, Teamfähigkeit nach innen
- Verantwortungsbewusstsein und Verlässlichkeit
- Wohnsitz / Homeoffice im südlichen Bayern

Unser Auftraggeber bietet Ihnen ein gutes Betriebsklima, ein ideales Umfeld mit viel Freiraum für Ihre Ideen, ein leistungsgerechtes Gehalt und einen Pkw, der auch privat genutzt werden kann. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung an den Anzeigendienst der Bergner & Partner GmbH, unter info@bergner-gmbh.de. Die entsprechende Diskretion ist selbstverständlich – Sperrvermerke werden strikt beachtet.